



TU OTRO YO

El camino del bienestar
Wellbeing path

El amigable **manual ilustrado**

del constructor promotor independiente



Tú tienes muchas preguntas. . . y yo solo tengo una respuesta
Un negocio de redes de mercadeo sin un sistema de duplicación no funciona
Aplicalo



DIVISADERO DEL REFUGIO

CENTRO DE CAPACITACIÓN Y ENCUENTRO DE TU OTRO YO, EL CAMINO DEL BIENESTAR

COTIJA DE LA PAZ, MICHOACÁN, MÉXICO

*El Maestro baja al alumno
cuando el alumno esta preparado
para recibir al Maestro. . .*

Buda

LA DUPLICACIÓN

UNA HISTORIA FASCINANTE

Hace miles de años existía un rey, llamado el Rey Sirham, soberano de la India, era inmensamente rico y a la vez envidiado por su poder. Sin embargo, su riqueza era tan inmensa como su aburrimiento, y debido a ello, tiranizaba a su pueblo.

Un buen día, un sabio brahamán llamado Lahur Sissa, con el fin de enseñarle al rey a tratar debidamente a sus súbditos, buscó la forma de crear un juego donde el rey, a pesar de ser la pieza principal, nada pudiera hacer sin la ayuda de las demás piezas. Lo llamó chaturanga y es el antepasado del ajedrez.

Sorprendido por la ingeniosidad del chaturanga, Sirham dio su palabra a Sissa de no martirizar más al pueblo y se comprometió a ofrecerle lo que pidiese.

Sissa, queriendo darle una nueva lección, pidió que le recompensase con la cantidad de trigo que resultara de poner un grano en la primera casilla, dos en la segunda, cuatro en la tercera, ocho en la cuarta y así sucesivamente siempre doblando la cantidad.

El soberano, estimando que el tablero tenía sesenta y cuatro casillas y que la recompensa no excedería un saco de trigo, le concedió la petición, tan modesta a primera vista.

Sin embargo, después de haber hecho los cálculos, resultó que todo el trigo de la India no era suficiente para recompensar a Sissa, pues se necesitaban nada menos que **18,446,744,073,709,551,615**

¡Dieciocho trillones, cuatrocientos cuarenta y seis mil setecientos cuarenta y cuatro billones, setenta y tres mil setecientos nueve millones, quinientos cincuenta y un mil seiscientos quince granos de trigo!

(Es el resultado de la suma de la progresión geométrica de 2 elevado a la 64 potencia, menos 1).

Si se considera que 21.000 granos pesan un kilo, lo que se debería haber entregado al inventor eran 878.416.384.462 toneladas, cantidad muy superior a la que se podría sembrar considerando toda la superficie de la Tierra.

Sissa más tarde fue nombrado primer ministro y dice la leyenda que orientando a su rey con sabios y prudentes consejos y distrayéndolo con ingeniosas partidas de ajedrez, prestó los más grandes servicios a su pueblo.

Esta historia ilustra, como ejemplo, el poder de la duplicación. Es por ello que el mercadeo de redes es tan poderoso y te puede dar la oportunidad de generar ingresos como nunca antes los has tenido. El secreto de los ingresos millonarios está en la duplicación, palabra que vale millones de dólares.

BIENVENIDA

Hace años, a mediados de los 80's conocí la historia del ajedrez y quedé impactado por el significado de la duplicación, me pregunté si tan sólo encontrara la forma de duplicar nuestro trabajo y nuestro dinero.

Afortunadamente en el camino me encontré un maravilloso negocio llamado multinivel (mercadeo de redes), quedé asombrado por su similitud con la anécdota del ajedrez.

De ahí nació en mí la fuerte convicción de formar una empresa de mercadeo de redes, pues estoy convencido que es el único modelo de negocios por su sistema de duplicación, donde gente buena y sencilla, es decir gente ordinaria puede tener ingresos extraordinarios, proporcionándole a las personas su propio negocio, sin los inconvenientes de un negocio tradicional: fuerte capital de inversión, elevado nivel de especialización, edad o experiencia, sin pasar por alto el gran esfuerzo que representa recuperar la inversión y al final de cuentas lo más importante, tener utilidades.

Es así como nace en el año 2000 TU OTRO YO El Camino del Bienestar, una empresa buena y una buena empresa, dedicada a la alianza con personas que desean vivir más y mejor (ya que no hay éxito sin salud), personas que quieren tener por fin el control de sus vidas, y así lograr su libertad financiera (por que sin libertad financiera no hay libertad verdadera), edificando un futuro digno para ellas y sus familias.

Nuestra cultura empresarial está basada en la **libertad** del individuo sumada a la integración de grupos, como entre amigos, donde prevalezca la buena voluntad y se respire armonía con calidez humana. Sin olvidar, que el mejor testimonio que podemos dar, es con nuestro ejemplo.

Yo creo firmemente que el secreto para crear riquezas para nosotros, es crearlas primero para otras personas. Queremos salud y abundancia para todos. Ya es tiempo de vivir como queremos y no como podemos. Y recuerda, la situación no es importante, lo importante es tú actitud. Si tú de verdad quieres hacer este negocio, cuenta conmigo.

Es bueno que estés aquí y ahora ... ¡ ya te esperaba !

Alberto Ponce Pulido

Presidente y fundador de TU OTRO YO El Camino del Bienestar



TU OTRO YO

El camino del bienestar
Wellbeing path

manual ilustrado **del constructor promotor independiente**

Diseño, Ilustración y Edición:

L.D. Mario Alberto Mu Gálvez.

L.D.G. Alejandro Aguilar Santillán

D.G. Gerardo Ramos Solano

L.I. Iris Rivera Medina

C.P.I. Graciela Adriana G. Valdivia Aldana

2016 - Tercera Edición

Agradecemos la colaboración de cada uno de los ejecutivos, líderes y amigos todos, por haber llevado a feliz término la realización de este manual ilustrado del constructor promotor independiente de Tu Otro Yo, El Camino del Bienestar.

El contenido de este manual ilustrado es propiedad de

Tu Otro Yo Perfume, S.A. de C.V.

Av. Vallarta #1697 C.P. 44100 en Guadalajara, Jalisco, México.

Tel: (33) 33 44 55 44

Queda rigurosamente prohibida,

sin autorización escrita del Titular

bajo las sanciones establecidas en las leyes,

la producción parcial o total de esta obra por cualquier medio

o procedimiento comprendidos los textos e ilustraciones,

el tratamiento informático y la distribución de ejemplares

de ella mediante alquiler o préstamos públicos.

Derechos de Autor:

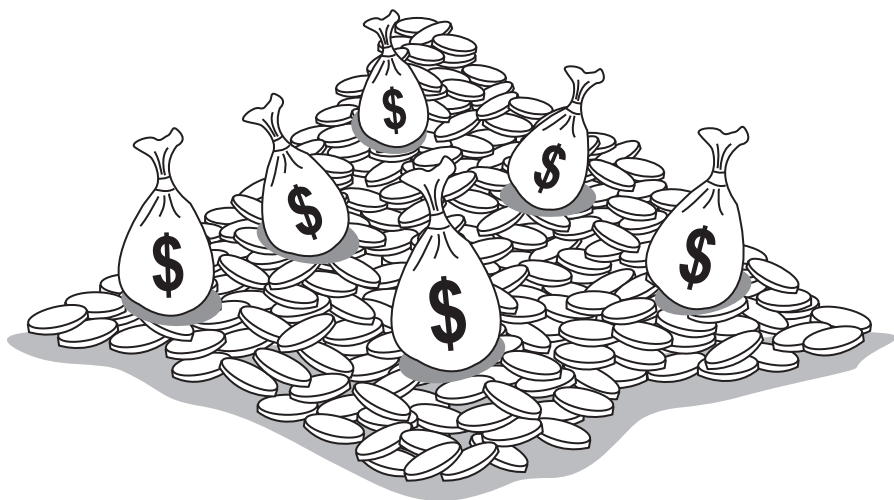
R.P.D.A.

03-2009-092413064100-01

03-2009-092412494100-01

EL NEGOCIO

DEL MERCADEO DE REDES



**QUE ESTÁ HACIENDO
MÁS MILLONARIOS EN EL MUNDO**

ESPEJO

¡ HOLA QUE TAL !
SOY TU OTRO YO
SÍ, TU OTRO YO QUE VIVE DENTRO DE TI,
EL QUE SÍ QUIERE, EL QUE SÍ PUEDE.
EL QUE TRABAJA CON EL CORAZÓN.

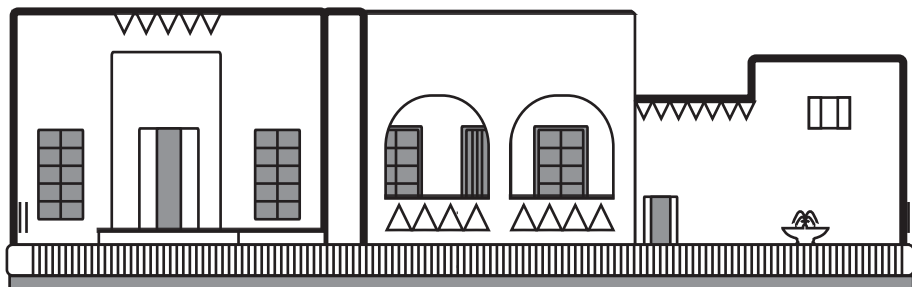
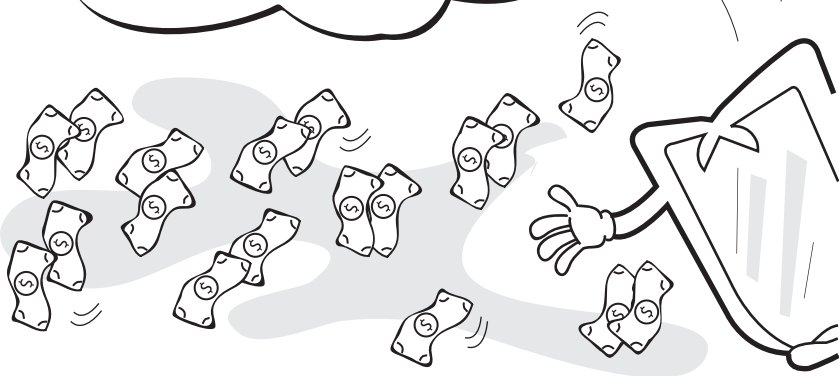


SOY EL QUE TE AYUDARÁ A TRANSFORMARTE
EN LA PERSONA QUE REQUIERES SER,
PARA QUE LLEGUES A DONDE QUIERES LLEGAR
Y ALCANCES TUS METAS MÁS PRECIADAS.

SOY TU GUÍA

TE DIRÉ LAS ESTRATEGIAS QUE DEBERÁS
SEGUIR PARA CONSTRUIR UNA RED
QUE TE DÉ LIBERTAD FINANCIERA.

SOY EL SISTEMA DE DUPLICACIÓN
QUE TU NEGOCIO NECESITA.
TE DIRÉ LO QUE TIENES QUE HACER
PARA OBTENER GRANDES INGRESOS.



**CONMIGO LOGRARÁS EL ESTILO DE VIDA
QUE SIEMPRE HAS SOÑADO.**

CEPÍN

CONSTRUCTOR PROMOTOR INDEPENDIENTE

¡QUE TAL!
MI NOMBRE ES CEPÍN

REPRESENTO A TODOS AQUELLOS
HOMBRES QUE DESEAN MEJORAR SU
ESTILO DE VIDA EN TODOS LOS ASPECTOS:
DINERO, TIEMPO LIBRE, SALUD FÍSICA,
SALUD EMOCIONAL Y CRECIMIENTO PERSONAL.



**A TODOS LOS QUE ESTÁN
EN LA BÚSQUEDA DE MEJORES OPCIONES
PARA VIVIR MEJOR.**

CEPINA

CONSTRUCTOR PROMOTOR INDEPENDIENTE

¡ HOLA !
YO SOY CEPINA

REPRESENTO A LAS MUJERES
QUE NO SE CONFORMAN CON LO QUE TIENEN
Y DESEAN CONSTRUIRSE A SÍ MISMAS
UN FUTURO LLENO DE SUEÑOS CUMPLIDOS.
QUE YA NO QUIEREN ESPERAR
A QUE NADIE LES DÉ LO QUE ELLAS MISMAS
PUEDEN OBTENER.



**EN ESTE MANUAL RECIBIRÁS
LA ORIENTACIÓN Y CAPACITACIÓN QUE NECESITAS
PARA HACER TU NEGOCIO DUPLICABLE.**

¿ QUÉ LES PASA ?

ESTAMOS
DESCONCERTADOS.
NO SABEMOS
EN QUÉ HEMOS
FALLADO.

TRABAJAMOS
MUY DURO, PERO
NO LOGRAMOS
HACER CRECER
NUESTRO NEGOCIO.



SÍ. CADA MES AFILIAMOS
A NUEVAS PERSONAS,
PERO OTRAS DESISTEN Y SE VAN
Y NUESTROS GRUPOS NO CRECEN.

¿ EMPRENDEDOR YO ?

zzz...

¡ NO SÉ POR DONDE
EMPEZAR !

?

NO SOY MUY SOCIABLE

¡ NO SE PREOCUPEN !
RECUERDEN QUE ESTE NEGOCIO
NO ES TRABAJAR Y TRABAJAR DURO.
ES HACER AQUELLAS ACTIVIDADES
QUE GENEREN RESULTADOS,
DE MANERA INTELIGENTE.

BIEN,
¡ VAMOS CON ENTUSIASMO Y ACCIÓN !
POR SU LIBERTAD FINANCIERA
DE 1 A 5 AÑOS, O EN EL TIEMPO
QUE TÚ DECIDAS LOGRARLO.

PUES NUNCA NADA GRANDE SE HA HECHO
SIN EL ENTUSIASMO.



¿CUÁL CREEN USTEDES
QUE ES EL PROBLEMA ?

TRABAJAMOS TODOS LOS DÍAS
AFILIAMOS PERSONAS
PERO SON POCAS LAS
QUE ESTÁN DISPUESTAS
A HACER LO MISMO...

NO HAY DUPLICACIÓN
EN NUESTROS GRUPOS.

NADIE
ME APOYA A SEGUIR

MIEDOS

DESPUÉS LO HARÉ...

DIGO SI,
POR COMPROMISO

GRUPO

ESTO NO ES LO MÍO



SISTEMA

ES UNA GUÍA DE CÓMO HACER EL NEGOCIO, APRENDERLO Y ENSEÑARLO A OTROS, PARA QUE CADA PERSONA DE LA RED LO HAGA DE LA MISMA MANERA Y OBTENGA RESULTADOS SIMILARES.

**EL NEGOCIO DEL MERCADEO DE REDES
ES DIFERENTE A CUALQUIER OTRO NEGOCIO.**

¡ES UN NEGOCIO DE DUPLICACIÓN!

MUCHAS PERSONAS QUE INICIAN EN UN NEGOCIO DE MERCADEO EN RED FRACASAN POR NO TENER UNA GUÍA Y NO SEGUIR UN SISTEMA. HAY QUIENES FRACASAN SUS NEGOCIOS NO POR FALTA DE EXPERIENCIA, SINO POR FALTA DE EDUCACIÓN FINANCIERA.



PODEMOS ESTUDIAR UNA CARRERA UNIVERSITARIA E INVERTIR 17 AÑOS DE NUESTRA VIDA EN ESCOLARIZACIÓN, Y AL FINAL SOLO APRENDER QUE DEBEMOS TRABAJAR PARA ALGUIEN MÁS, ALGUNAS O MUCHAS VECES GANANDO POCO.

"POQUITO PERO SEGURITO"
PERO SEGURITO QUE VA A SER POQUITO
MIENTRAS TÚ ASÍ LO DECIDAS



ATRÉVETE A ROMPER BARRERAS,
ATRÉVETE A DESAPRENDER, LIBÉRATE DE TODO
AQUELLO QUE TE IMPIDE CRECER,

CON **duplic.co**
(NUESTRO MODELO DE NEGOCIO)
YO TE ENSEÑARÉ CÓMO, COMPARTIÉNDOTELO
DESDE EL CORAZÓN.
JUNTOS POR EL CAMINO DEL BIENESTAR.
¡ACOMPÁÑAME!

EL MERCADEO DE REDES

**ES EL ÚNICO NEGOCIO EN EL MUNDO
DONDE PERSONAS ORDINARIAS
PUEDEN OBTENER INGRESOS...**



¡ EXTRAORDINARIOS !

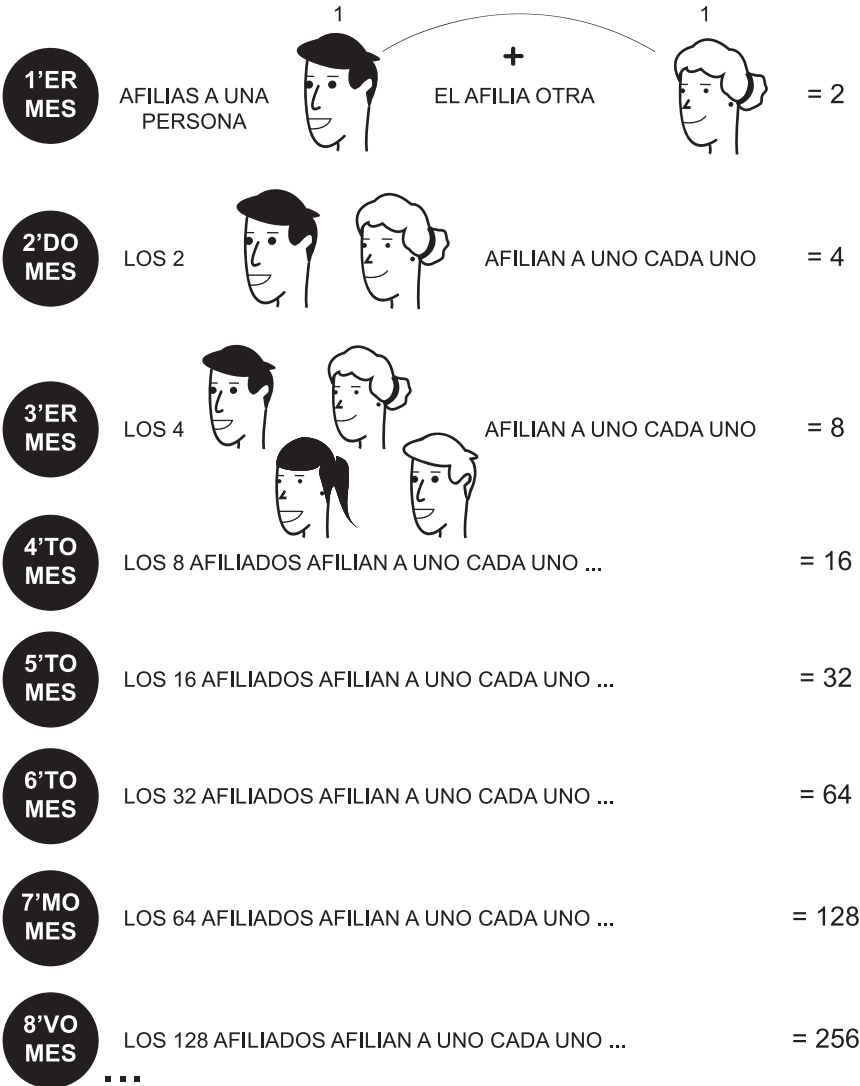
**NO IMPORTA TU EDAD NI QUÉ NIVEL DE ESTUDIOS TENGAS,
NO IMPORTA TU RAZA NI TU RELIGIÓN, NO IMPORTA
QUE SEAS AMA DE CASA O QUE TENGAS OTRO EMPLEO.
TODOS LO PODEMOS HACER**



**PORQUE OFRECE A CUALQUIER PERSONA
LA POSIBILIDAD DE GANAR, DE LA ASOCIACIÓN
CON TU OTRO YO, DE MILES DE PERSONAS.**

VEAN EL SIGUIENTE EJEMPLO QUE LLAMO EL PODER DE UNO:

SUPONGAMOS QUE ERES UNA PERSONA CON POCA EXPERIENCIA PARA PROSPECTAR, EN UN MES TE ENTREVISTAS CON 30 PERSONAS Y DE ESAS 30 SÓLO UNA TE DICE QUE SÍ.
A SU VEZ ESTA PERSONA HACE LO MISMO, ¿QUE PASARÍA?



...

9'NO
MES

LOS 256 AFILIADOS AFILIAN A UNO CADA UNO ...

= 512

10'MO
MES

LOS 512 AFILIADOS AFILIAN A UNO CADA UNO ...

= 1024

11'RO
MES

LOS 1024 AFILIADOS AFILIAN A UNO CADA UNO ...

= 2048

... ASÍ EN EL

12'DO
MES

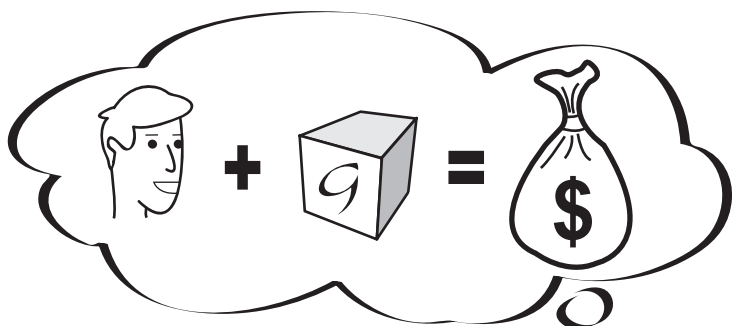
12'DO
MES

LOS 2048 AFILIADOS AFILIAN A UNO CADA UNO ... = 4,096

ASÍ TENDRÁS UNA RED DE = 4,096 PERSONAS



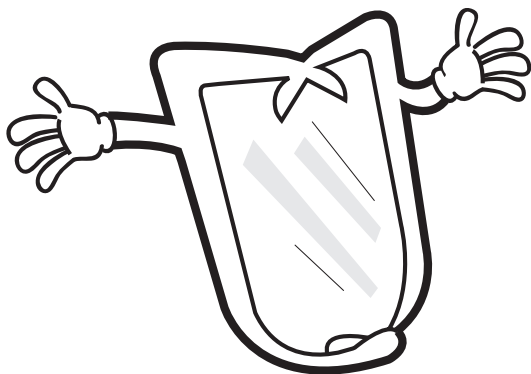
¡WOW
GENIAL !



¡ SENSACIONAL !
¿ QUIERES DECIR QUE A ESTE RITMO,
PODRÍAMOS LLEGAR A TENER UN GRUPO
QUE CONSUME 4,096 CAJAS DE GOYI AL MES ?

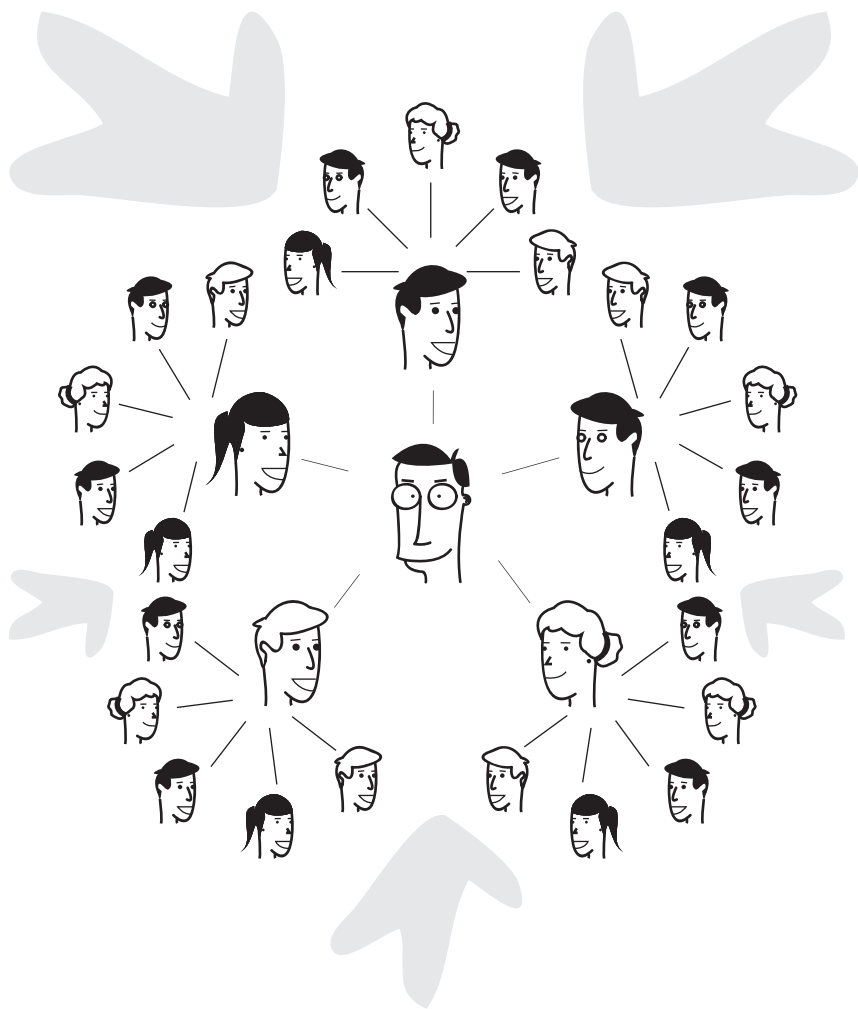


¡EFECTIVAMENTE!
EL MERCADEO DE REDES ES GENEROSO YA QUE
ESTÁ BASADO EN EL PRINCIPIO
GANAR GANAR



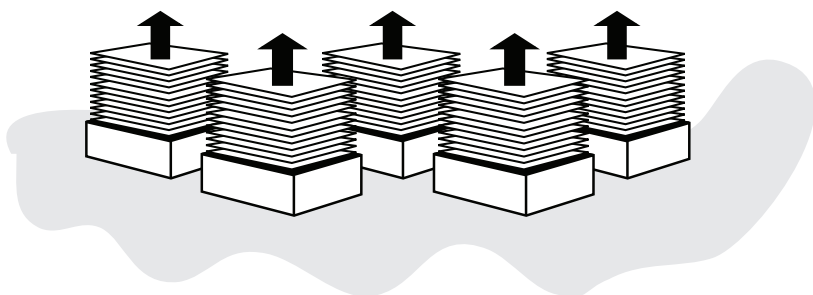
**SE SORPRENDERÍAN AL SABER
QUE ÉSTO NO SÓLO ES POSIBLE,**

ES REAL



HAY EMPRESARIOS EN EL MERCADEO DE REDES QUE TIENEN GRUPOS DE
20,000 A 30,000 PERSONAS O MÁS.

ÉSTAS PERSONAS HAN DESARROLLADO
ORGANIZACIONES ENORMES, QUE INCLUSIVE
CRECEN SIN SU PARTICIPACIÓN DIRECTA.



**ESTAS PERSONAS REALMENTE DISFRUTAN
DE GRANDES INGRESOS,
CADA MES.**





ASÍ QUE DEBES ENSEÑAR
A LOGRARLO A CADA UNO
DE TUS AFILIADOS Y QUE CADA
UNO DE ELLOS LE ENSEÑE A
LOS SIGUIENTES,
Y ASÍ SUCEATIVAMENTE.



¡ PUES AHÍ ESTÁ EL PROBLEMA !...
QUE ESO ES PRECISAMENTE
LO QUE NO HEMOS HECHO
PORQUE NO SABEMOS.



NO TENEMOS
NI IDEA...

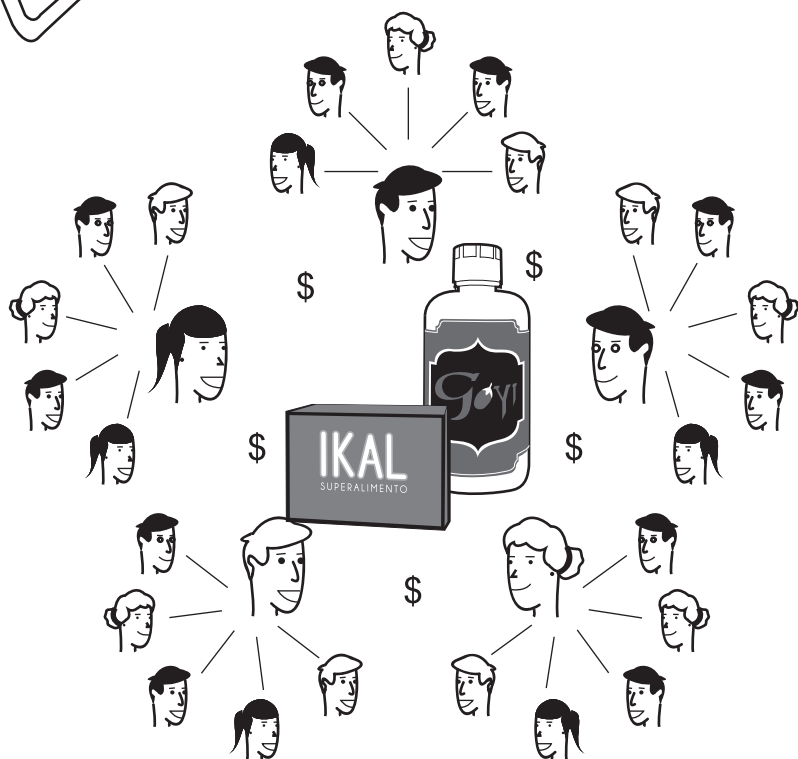


¿ ? ¿ ? ¿ ? ¿ ? ¿ ?



FÍJENSE QUE NINGUNA DE ÉSTAS PERSONAS
SON VENDEDORES PROFESIONALES.
SÓLO CONSUMEN EL PRODUCTO EN SUS HOGARES
Y LO RECOMIENDAN CON SUS SERES QUERIDOS,
AMIGOS Y CONOCIDOS.

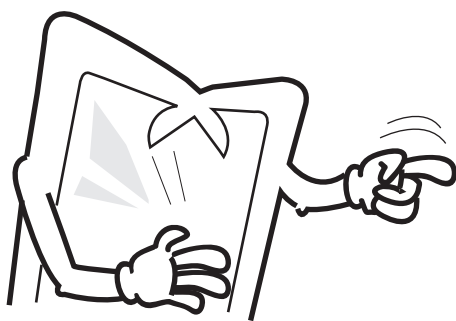




**SÓLO COMPARTE Y RECOMIENDA ÉSTA OPORTUNIDAD
Y LOS MARAVILLOSOS PRODUCTOS DE TU OTRO YO
CON MUCHAS PERSONAS.**

AHORA VEAMOS LOS 5 BÁSICOS

**CON LAS ACTIVIDADES Y LAS ACTITUDES
QUE GENERAN RESULTADOS.**



VEAMOS EN QUÉ CONSISTEN.

1^{er} BÁSICO

LISTA DE SUEÑOS

**LO PRIMERO QUE TIENES QUE SABER
ES POR QUÉ VAS A HACER ÉSTE NEGOCIO.**



**A PARTIR DE AHORA
¡ SOMOS SOCIOS !**



ME REFIERO A AQUELLO QUE QUISIERAN

SER, HACER O TENER.

TODO AQUELLO QUE TE HARÍA HACER
LO QUE FUERA NECESARIO, SIN EXCUSAS NI PRETEXTOS.

LO VALIOSO DE UN SUEÑO,
ES QUE SEA LO SUFICIENTEMENTE

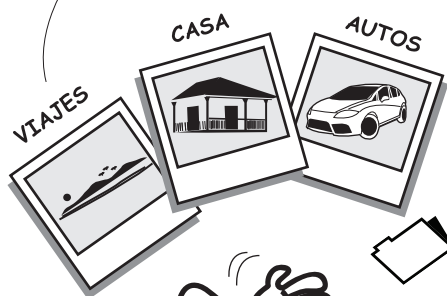
IMPORTANTE Y GRANDE

PARA QUE TE HAGA IR
A LA ACCIÓN DE INMEDIATO.



¿ SABES LO QUE ES UNA PIZARRA DE SUEÑOS ?

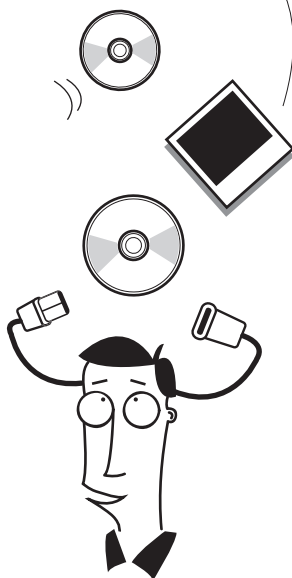
ES EL LUGAR DONDE VAS A PEGAR FOTOGRAFÍAS, FRASES, LO QUE SEA QUE TE HAGA VISUALIZAR TUS SUEÑOS.



¿ ES COMO METER UN PROGRAMA EN MI MENTE DE QUE SÍ PUEDO ?

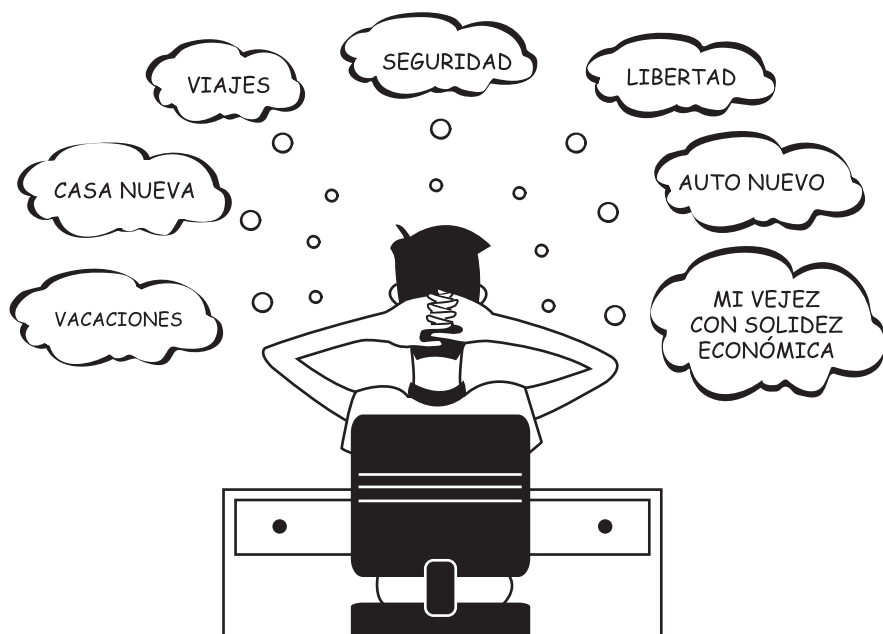
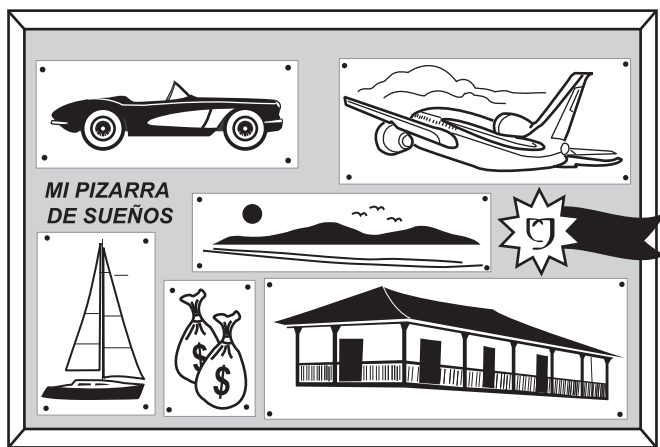


EXACTAMENTE



ASÍ TU VISUALIZACIÓN INTERNA LA TIENES CONSTANTEMENTE EN TU MENTE, Y ADEMÁS LE PONES LA EMOCIÓN COMO SI FUERA YA TUYO, TU SUBCONSCIENTE, AL CABO DE UN TIEMPO LO ACEPTARÁ COMO POSIBLE Y TE AYUDARÁ A LOGRARLO.

“PIZARRA DE SUEÑOS”



EL CEREBRO RECUERDA MEJOR SI VE IMÁGENES.
TENER UNA FOTO DE AQUELLO QUE QUIERES
TE HARÁ VISUALIZAR, ES DECIR, VER CON TU MENTE.

**CAMBIO MIS PENSAMIENTOS Y CAMBIO MIS HÁBITOS,
ASÍ, CAMBIARÉ MIS RESULTADOS**



NO ERES MI EMPLEADO, NI SOY TU JEFE.
NO TE PUEDO OBLIGAR A QUE SIGAS EL SISTEMA,
DEBES COMPRENDER QUE ESTÁS EN TU PROPIO NEGOCIO
Y ERES TU PROPIO DIRECTOR GENERAL.

ASÍ, HAREMOS EQUIPO Y LLEGAREMOS MÁS RÁPIDO

**EL MERCADEO DE REDES
SÓLO SE PUEDE CONSTRUIR EN EQUIPO**



¡ ÉSTO ES PATROCINAR !

2^{do} BÁSICO

USA TUS PRODUCTOS Y RECOMIÉNDALOS

SI VERDADERAMENTE QUIERES DESARROLLAR
UNA ORGANIZACIÓN IMPORTANTE
QUE TE DÉ LIBERTAD FINANCIERA...



**¡ DEBES SER PRODUCTO
DE TU PRODUCTO !**



LAS REDES DE MERCADEO LAS DESARROLLAN PERSONAS QUE USAN SUS PRODUCTOS.



RECUERDA, TUS AFILIADOS HARÁN LO QUE TE VEAN HACER,
AHÍ RESIDE EL SECRETO DE LA DUPLICACIÓN EFICAZ.



¡ USA TUS PRODUCTOS Y RECOMIÉNDALOS !

TÚ CREARÁS EN TU ORGANIZACIÓN UNA CULTURA DE DUPLICACIÓN SISTEMÁTICA.

POR ESO DEBES DE CUIDAR:

CÓMO PIENSAS,



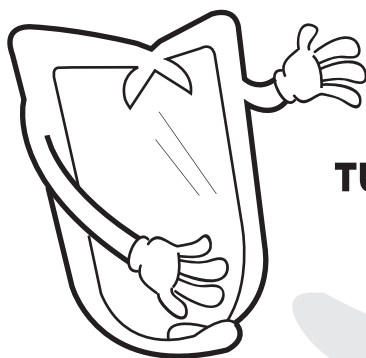
CÓMO ACTUAS,



CÓMO LUCES,



CÓMO HACES TU NEGOCIO,



TU ACTITUD,



**SIEMPRE EN CADA MOMENTO, ESTÁS
ENSEÑANDO ALGO A TU ORGANIZACIÓN.**

3^{er} BÁSICO

LISTA DE CONOCIDOS COMO LA QUE HICISTE PARA TU BODA.

SI PARA TÍ EL DINERO NO FUERA PROBLEMA
Y PUDIERAS HACER UNA BODA TAN GRANDE COMO QUIERES...
¿ QUIÉN TE GUSTARÍA QUE ASISTIERA ?
¿ DEJARÍAS FUERA A ALGUIEN ?
¿ DE CUÁNTOS NOMBRES HARÍAS TU LISTA ?
RECUERDA QUE PUEDES INVITARLOS A TODOS.
A TODOS TUS FAMILIARES, A TODOS TUS VECINOS,
A TUS COMPAÑEROS DE TRABAJO, A TUS JEFES,
A TUS CONOCIDOS Y A TODOS TUS AMIGOS.



¡ES CIERTO!,
CUANDO ME CASÉ NO INVITÉ A
TODAS LAS PERSONAS QUE HUBIERA
QUERIDO PORQUE NO TENÍA
EL PRESUPUESTO PARA HABER
HECHO UNA FIESTA TAN GRANDE.



ADEMÁS,
LLEVAMOS LAS INVITACIONES
DE PERSONA A PERSONA.
FUE MUCHO ESFUERZO PERO ESTABA
TAN FELIZ QUE NO ME IMPORTÓ.



LISTA PARA MI LIBERTAD FINANCIERA.



AHORA VAN A HACER UNA LISTA
DE TODAS LAS PERSONAS QUE CONOZCAN,
POCO A POCO, AÑADIENDO
NOMBRES TODOS LOS DÍAS.

UNA VEZ QUE HAN HECHO
LA LISTA PARA SU BODA,
CON ENTREGA Y ENTUSIASMO,
AHORA CÁMBIENLE EL TÍTULO POR:
**LISTA PARA
MI LIBERTAD FINANCIERA.**



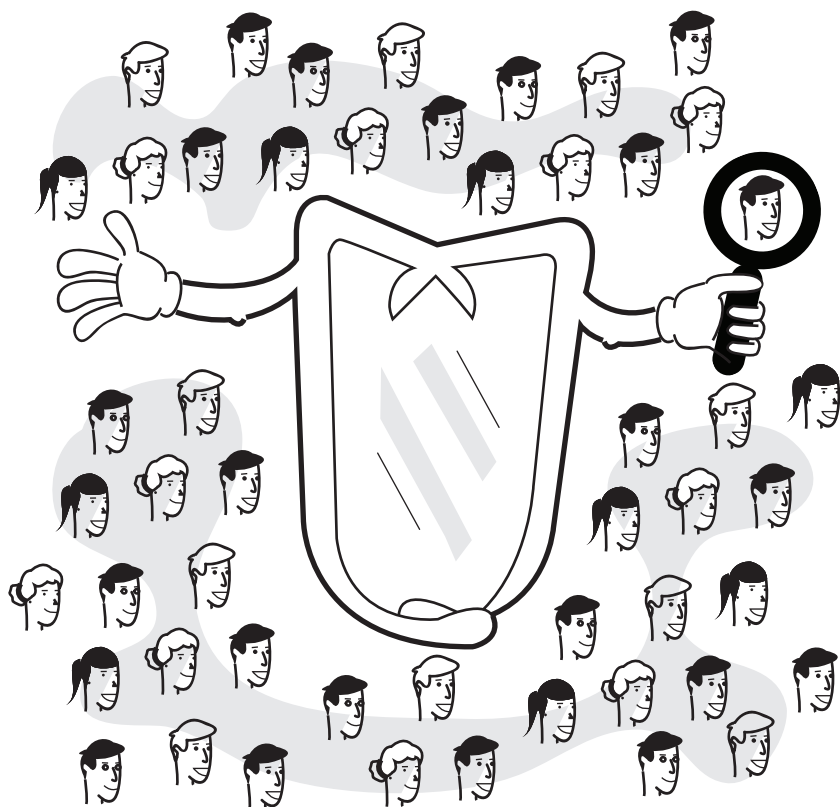


**¡ ÉSTA SERÁ UNA FIESTA
AÚN MÁS GRANDE
QUE LA DE MI BODA !**



¡ NO DEJES A NADIE FUERA !

**GRABA EN TU MENTE
EL SER UN BUSCADOR
INCANSABLE DE PERSONAS.**



**DEBES COMPARTIR TU OPORTUNIDAD
POR LO MENOS UNA VEZ, TODOS LOS DÍAS,
DURANTE LOS PRÓXIMOS 5 AÑOS DE TU VIDA.**

LA PROSPECCIÓN ES LA BÚSQUEDA DE PERSONAS



SIEMPRE COMPARTE
CON ALGUIEN LA OPORTUNIDAD.



AL DAR UNA PRESENTACIÓN DIARIA
DE TU OPORTUNIDAD,
ENCONTRARÁS A LOS CONSUMIDORES
Y SOCIOS QUE ANDAS BUSCANDO.

ASÍ, AL BUSCAR SOCIOS,
ENCUENTRO CLIENTES.
¡PERFECTO!

PERO DEBERÁS TENER EN CUENTA
QUE ME REFIERO A DAR POR LO MENOS
UNA PRESENTACIÓN DE LA OPORTUNIDAD AL DÍA.
ÉSE ES EL MÍNIMO PARA QUIEN
SE DEDICA AL NEGOCIO DE TU OTRO YO:
DOS O TRES HORAS DIARIAS.

1

MÍNIMO UNA
PRESENTACIÓN
AL DÍA



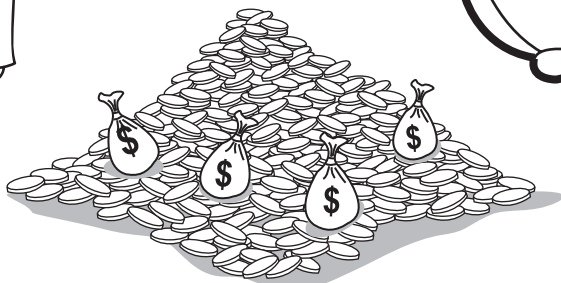
**AL PROSPECTAR, SÉ POSITIVO. LAS PERSONAS
QUE NO QUIEREN, DE MOMENTO NO CUENTAN.**

¿Y CUÁNTAS PRESENTACIONES
DEBO HACER, SI ME DEDICO
DE TIEMPO COMPLETO ?

UN EMPRESARIO DUPLICABLE
DE TIEMPO COMPLETO
SE PREPARA Y CAPACITA PARA DAR
TRES PRESENTACIONES DIARIAS.

¿ESO PODRÍA HACER
QUE LLEGARA A MIS METAS
MÁS RÁPIDO ?

DE ACUERDO A LA LEY
DE LAS PROBABILIDADES, SÍ.



SÉ RESPONSABLE, PROFESIONAL Y EDIFICA TU ORGANIZACIÓN.

UN PROFESIONAL PROYECTA UNA IMAGEN DE SERIEDAD
CON RESPECTO A SI MISMO Y A SU PROPIO NEGOCIO.
PIENSA EN TRIUNFAR IRREMEDIABLEMENTE
AÚN CUANDO SEAN SUS PRIMEROS DÍAS EN EL NEGOCIO.



**SER PROFESIONAL ES UNA ACTITUD,
CUMPLE LO QUE PROMETAS.**

ES EL LIDERAZGO PERSONAL
DUPLICABLE EL QUE ASEGURA
EL ÉXITO EN EL MERCADEO DE REDES.

¡ ASÍ LO HARÉ !



**APARIENCIA,
CONFIANZA Y SERIEDAD.**

**EL MERCADEO DE REDES ES UN NEGOCIO DE TOCAR VIDAS,
DE ESTABLECER RELACIONES PERSONALES A LARGO PLAZO.**

4^{to} BÁSICO

USA TUS HERRAMIENTAS

UTILIZA CORRECTAMENTE TODAS
LAS HERRAMIENTAS QUE TE BRINDA TU NEGOCIO.



NUNCA HABÍA SIDO TAN FÁCIL PRESENTAR
TU NEGOCIO CON LA AYUDA DE LA REVISTA.



HAZ LAS LLAMADAS NECESARIAS
HASTA QUE LOGRES UNA CITA
PARA ENTREGAR TU REVISTA.

UNO DE LOS PRINCIPALES PROBLEMAS
PARA QUIENES INICIAN SU NEGOCIO,
ES QUE NO SABEN QUÉ DECIR
PARA PRESENTAR SU OPORTUNIDAD
Y SUS PRODUCTOS.

ADEMÁS,
CON ÉSTA GRAN HERRAMIENTA,
NUESTROS PROSPECTOS SE INFORMARÁN
SIN NINGÚN TIPO DE PRESIÓN.



ASÍ, NO TENDRÁN QUE EMPLEAR HORAS
EN PRESENTAR SU NEGOCIO A UNA SOLA PERSONA.
LA REVISTA HARÁ LA LABOR
DE INTRODUCCIÓN POR USTEDES,
YA QUE ES EL PROPIO PROSPECTO
EL QUE SE VENDERÁ LA IDEA.

**LA EFECTIVIDAD DE APROVECHAMIENTO
DE TU TIEMPO Y AFILIACIÓN SE TRIPLICARÁ.**

LA ESTRUCTURA DE LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN LA REVISTA,
LA HACE “ LA HERRAMIENTA IDEAL ” DE:

CONTACTO, PRESENTACIÓN, INFORMACIÓN, CAPACITACIÓN Y VENTA.

PODRÁS PRESENTAR
TU OPORTUNIDAD Y PRODUCTOS
A VARIAS PERSONAS EL MISMO DÍA.



POR EJEMPLO:



LOS RRAYANES

C A F É N A D A C O M P L I C A D O



*El convivir y conversar con los amigos
es algo invaluable que te alegra y alarga la vida.*

Av. Vallarta 1697 esquina Simón Bolívar Colonia Lafayette. Guadalajara, Jalisco, México.

f Los Arrayanes Café

losarrayanescafe@gmail.com





TU OTRO YO

El camino del bienestar
Wellbeing path



CASA TU OTRO YO

Una casa con historia, sede de nuestras oficinas corporativas,
joya arquitectónica y patrimonio cultural de la ciudad.

Av. Vallarta 1697 C.P. 44100
Conmutador 33 44 55 44 / LADA 01 800 087 55 44
Guadalajara, Jalisco, México

DE GUADALAJARA PARA MÉXICO Y DE MÉXICO PARA EL MUNDO

tuotroyo.com